Inmobiliaria Altavista

Octubre 2026

143
Personas escribieron
+21% vs septiembre

31.5%
Agendaron cita
+3.5 pts vs septiembre

45
Citas agendadas
+36% vs septiembre

987
Mensajes que contestó el asistente
+22% vs septiembre

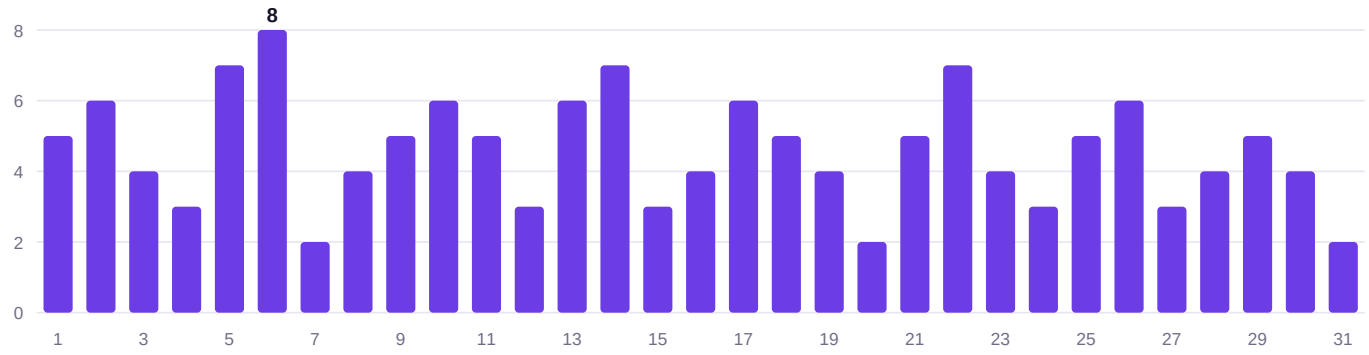
4
Citas canceladas
-20% vs septiembre

9
Pasaron con una persona
-18% vs septiembre

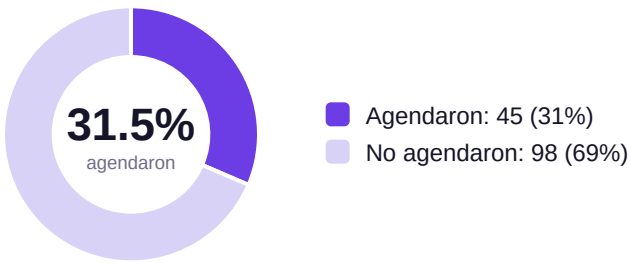
143 personas escribieron a tu asistente y este contestó **987** mensajes. **45** de ellas (**31.5%**) terminaron con una cita en pie. Lo que más interés generó fue **Residencial Altavista Norte — San Pedro** (71 conversaciones). Es más común que escriban hacia las **19:00**. En **9** ocasiones el asistente pasó el caso a una persona.

Personas nuevas por día

Cuánta gente escribió por primera vez cada día.



Cuántos terminan agendando

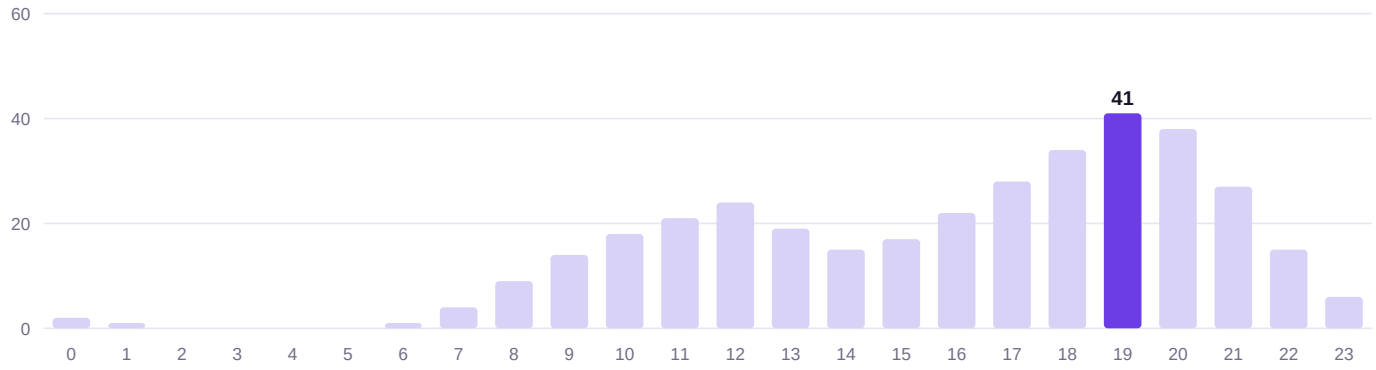


Por dónde escriben



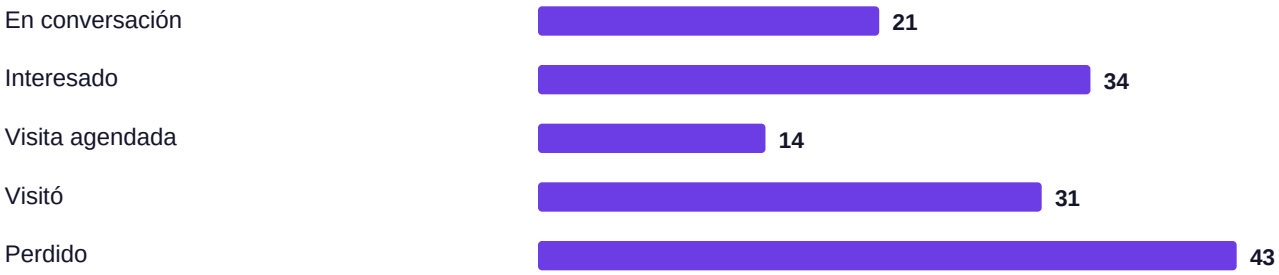
A qué hora escriben

Mensajes de clientes por hora del día. Sirve para saber cuándo conviene que haya alguien disponible, y si los horarios de citas coinciden con cuándo pregunta la gente. En morado, la hora con más movimiento.



En qué etapa van

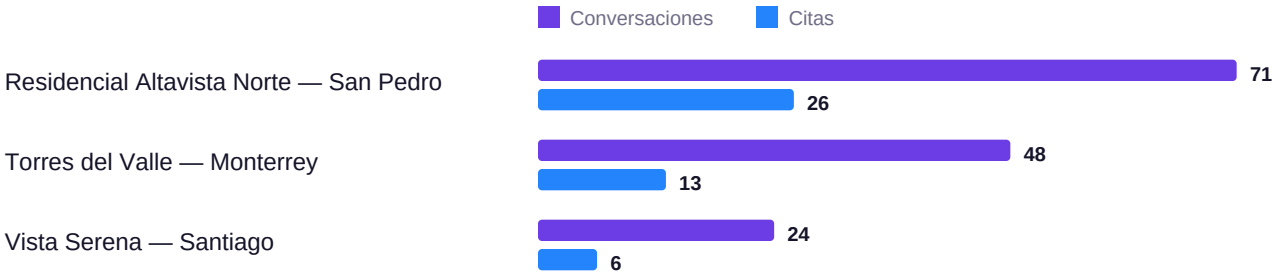
Las personas que escribieron en el periodo, según en qué van hoy. «Perdido»: más de 48 horas sin contestar.



De **143** personas, **79** pidieron información concreta (55%), **45** agendaron cita (31%) y **31** ya fueron (22%). **43** se perdieron (30%). De ellos, **18** sin pasar de la conversación, **22** ya interesados y **3** después de no llegar a su cita.

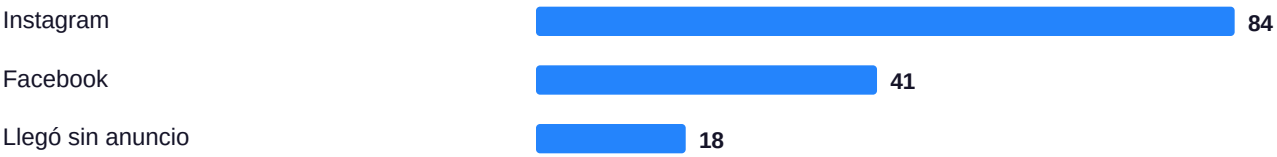
Qué productos interesan más

Conversaciones por producto, y cuántas terminaron en cita. Ayuda a decidir dónde poner presupuesto de anuncios.



De dónde llegan

Qué anuncio trajo a cada persona. «Llegó sin anuncio» son quienes escribieron directo.



Las citas

45 agendadas, **4** canceladas y **7** reprogramadas en el periodo.

De las **36** citas que se marcaron, **27** se cumplieron (**75%**).



Preguntaron y no agendaron

98 personas escribieron y no tienen una cita en pie. De ellas, **4** cancelaron una cita: ya habían decidido ir. Sus nombres están en la pestaña Resumen del panel, listos para darles seguimiento.

Lo que el asistente no supo contestar

Cada renglón es un dato que falta en el catálogo, ordenado por cuántas veces se lo preguntaron. Agregarlo mejora las respuestas de inmediato.



Las cifras salen de las conversaciones y de las citas que agendó el asistente. En Ajustes puedes recibir este reporte por correo el primer día de cada mes, y en la pestaña Resumen descargar uno cuando quieras.